

MÒDUL DE PROCESSOS DE VENDA.  
CICLE FORMATIU DE GRAU MITJÀ D'ACTIVITATS COMERCIALS

Aquest mòdul versa sobre la part tècnica requerida per a la formalització de qualsevol venda.

Tracta temes de comunicació i tècniques de venda, el departament de vendes i el venedor com a part d'un equip i els documents necessaris pel tancament d'una venda.

Per altra banda dota a l'estudiant amb recursos per a la fixació de preus, descomptes i càlcul d'interessos.

És un dels mòduls més pràctics del cicle.